



オンライン商談 専門家派遣による個別指導

「セミナーで聞いたことを実務で使えるように落とし込みたい」

本支援は上記のような事業者を対象に、専門家派遣を行うことにより、セミナー内容を実務で使えるように徹底的にサポートすることを目的としています。「知っている」ことを「出来る」に変えます。ご興味がある方は是非お申し込みください。

個別指導の流れ

1. セミナー受講後、弊社担当者がセミナーアンケートを元に連絡させていただきます。
2. セミナー参加時、聞けなかったことや悩み、課題を聞き取りします。
3. 個別訪問が必要な場合は、電話で日程調整を行います。
4. 専門家が個別で訪問します。
5. 訪問1週間後を目処に弊社担当者が電話にてフォローをさせていただきます。

※さらに要望があれば専門家から電話させていただきます。

専門家紹介

- オンライン商談のやり方
- PR資料作成方法
- WEBツールの使い方
- ソーシャルメディアの活用方法
- WEBマーケティングの活用方法
- 動画作成でのPR方法、
- 現場中継の手法、



ストロングポイント株式会社



ツツク合同会社
代表 大井 啓一

主催

高知県, (一財)高知県地産外商公社, (公社)高知県貿易協会, (公財)高知県産業振興センター

ご相談テーマチェック

※ **ご相談したいテーマにチェックを付けてください。(複数可)**

- オンライン商談を実施するためのWEBツールの使用方法について
- オンライン商談に活用できるPR資料の作成について
- 動画を用いた産地情報、企業情報や商品情報等のPR方法について
- オンライン商談中に現場中継する手法について (例: 離れた場所にある工場の機械の動きや生産現場)
- WEBマーケティングの活用方法について
- ソーシャルメディアを活用した営業や情報発信方法について

完全無料

お申込み

貴社名		申込者名	
TEL		FAX	
E-Mail			