



オンライン商談ノウハウ取得セミナー

新型コロナウイルス感染症の拡大により、国内外を問わず、対面での商談会や産地招へい等を通じた販路拡大に取り組むことが困難になっています。こうした中、県や地産外商公社、産業振興センターでは、非対面・遠隔での外商活動が可能となるオンライン商談によるマッチングの取り組みを急ピッチで進めています。

オンライン商談において、成約に結び付けるためには、会社概要及び産地・工場を紹介する動画の準備や効果的なプレゼンテーションなどが大変重要になってきます。また、オンライン商談は、Withコロナ時代のビジネスで生き残るための必須の手段となってまいります。

そこで、本県で農林水産物や工業製品の外商活動に取り組む皆様が、オンライン機材の使い方や非対面商談での効果的なプレゼン方法等を学ぶためのセミナーを開催します。皆さまの積極的な参加をお待ちしています。

主催

高知県, (一財)高知県地産外商公社, (公社)高知県貿易協会
(公財)高知県産業振興センター

【セミナープログラム】

- ①オンライン商談とは?
 - ・オンライン商談がなぜ必要か? / オンライン商談の事例
- ②オンライン商談を行う上で事前に必要なこと
 - ・WEB会議システムの「ZOOM」の使い方
 - ・名刺交換ソフト「Eight」の使い方など
 - ・オンライン商談中のトラブルに対応できる知識を身につける
- ③動画を用いた産地情報、企業情報や商品情報等のPR資料作成方法
- ④オンライン商談集客方法
 - ・WEBマーケティングの活用方法について
 - ・ソーシャルメディアを活用した営業や情報発信方法について

講師陣紹介



ストロングポイント株式会社
【事業】経営コンサルティング/教育研修

有限責任監査法人トーマツグループのコンサルティング会社から独立した者で構成される企業である。現在は高知・高松・松山をメインに定額制研修サービスを多数のお客様に提供し、地方企業の人材育成に寄与している。また、営業力強化や人事制度の構築・オペレーション改善などのコンサルティングを手がけている。

セミナー開催日時

全セミナー 13:00~17:30 (受付12:30)

参加無料

農水産物・食品産業向け
各セミナー定員20名

製造業（食品以外）向け
各セミナー定員20名

機械加工・製缶等の製造、
環境、素材、土木・建築向け
各セミナー定員20名

- ・11/18 [水] 高知市勤労者交流館
- ・12/3 [木] 四万十市立文化センター
- ・1/12 [火] ちより街テラス
- ・1/26 [火] ちより街テラス
- ・11/9 [月] ちより街テラス
- ・11/10 [火] 四万十市文化センター
- ・11/24 [火] ちより街テラス
- ・12/8 [火] ちより街テラス
- ・12/10 [木] ちより街テラス

・12/2 [水] ちより街テラス
※セミナープログラムの②がメインのセミナーです。

○持参物：タブレットまたは、カメラ付きパソコン ※お持ちでない方は貸し出すこともできますので、事務局まで事前にご相談ください
※インターネット環境について：全会場wifi（無線LAN）接続によるインターネットを無料でご利用いただけるよう整備しております

※オンライン商談セミナーは2020年10月~2021年2月まで計20回開催予定。



お申込み

※お申込みを頂く際は必要事項をご記入いただきFAXを下記受託先へお送りいただくか、
セミナー専用申込ページよりお申込みください。申し込みページ <https://online-kochi.com/>

貴社名		申込者名	
TEL		参加ご希望日程	
FAX		タブレット/カメラ 付きパソコン	有 ・ 無
E-Mail			